

日本初！授業をしない塾！圧倒的差別化で脅威の高収益！

「授業は無駄」×「自学自習」×「一冊を完璧に」でつくる新しい予備校

武田塾 合逆格転

大学受験のための個別塾！従来の予備校の常識をぬりかえる「新しい塾」です。
 昨年春のフランチャイズ一般募集開始から1年半で全国80校舎達成！

ビジネス概要及び特徴～こんな事業です！

「今さら塾？予備校をやるの？」と起業した際には多くの友人から聞かれました。そんな古い業界だからこそ、「差別化」が見えず、塾なら「親身な指導の個別塾」、予備校は「一流講師の最高の授業」しかありません。ただ、「親身な指導」や「最高の授業」で成績は伸びるでしょうか？そこが「武田塾」の原点です。成績を伸ばすには「自学自習」が最も重要であり、「独学」こそ最強最速の勉強法です。その「やり方」を教えるのが「武田塾」です。これまで「授業」でお金をいただきてきた古い塾・予備校には業界の変革はできません。新規参入だからできる発想と行動力で、「自学自習」を中心とした学習スタイルを提唱する「業界革命」をしたいと思えます。（塾長 林尚弘）



差別化ポイント

1 「日本初！」他と違いすぎている競合がない

予備校業界はDVDを利用した「映像授業」方式、学習塾は学生アルバイトが指導する「個別指導」方式。これがこの10年の主流です。その方式の中で、「小さな差別化」で各予備校・塾が競い合っています。その中で「武田塾」はチラシ・サイト、から生徒募集トークまで「他とは全く違う」切り口で生徒にアプローチできます。

2 「学問に王道アリ！」それが武田塾方式

「授業をしないから成績が伸びる」はけして奇をてらった考え方ではありません。「理解→定着→確認」は後ろにいくほど重要であり、「定着・確認」を自学自習で行う、というのは「学問の王道」なのです。武田塾の10年間での「逆転合格」の実績がそれを証明しています。

3 圧倒的収益率の秘密

授業をせずに合格までの「自学自習」の設計図を書きそれを計画にして、「秘伝の特訓」で管理していく、この武田塾方式は「講師人件費」の大幅な削減につながり、講師人件費は13%です。生徒単価は月額6.5万円（FC実績）で、通常の個別指導塾の倍以上です。

<モデル収支>

売上高	固定経費	変動経費	利益
3900万円	360万円	1574万円	1966万円

※FCモデル校である市川校の実績から算出

◎出店条件

タイプ	独立校舎型（塾教室内での併設不可）
必要人数	教室長1名＋アルバイト講師
出店エリア	全国主要都市 （市場調査あり）
出店規模	全国60教室開校（2015年8月）

◎フランチャイズ加盟条件

加盟金	300万円（2015年10月より）
保証金	無
研修費等	加盟金に含む
ロイヤリティ	売上に対し15%
初期投資総額	800万円～1000万円
必要自己資金	200～300万円 公的融資利用の場合

本資料はあくまでビジネスモデル段階の開示です。また売上・利益などを保証するものではないことをあらかじめご了承ください。

★★★武田塾FCについての問い合わせは⇒03-5840-7678 <FC開発部> メールは y.takemura@aver.jp まで★★★